



Hauptversammlung

KHD Humboldt Wedag International AG

Gerold Keune, CEO
Jürgen Luckas, CFO
Dian Xie, EVP

29. Mai 2018

a global leader

in cement plant technology, equipment and services«



- » Über 160 Jahre Erfahrung in der Zementindustrie.
- » Wir bieten das gesamte Spektrum von Ausrüstung und maßgeschneiderten Lösungen für Zementanlagen, einschließlich einzelner Maschinen, Ersatzteile und damit verbundener Dienstleistungen.
- » Verfahrenstechnik und Projektausführung.
- » Führend bei energieeffizienten und umweltfreundlichen Produkten für die Mahltechnik und Ofenlinien von Zementanlagen.

Vorstand



Gerold Keune, CEO

- seit 2016 bei KHD
- Studium des Wirtschaftsingenieurwesens an der Technischen Universität Berlin
- Mehr als 20-jährige Berufserfahrung im deutschen Maschinen- und Anlagenbau
- In Geschäftsführungsverantwortung seit mehr als 15 Jahren



Jürgen Luckas, CFO

- seit 2006 bei KHD
- CFO seit April 2015
- Studium der Betriebswirtschaftslehre an der Universität des Saarlandes
- Langjährige Tätigkeit als Wirtschaftsprüfer und Steuerberater bei einer internationalen Prüfungs- und Beratungsgesellschaft



Dian Xie, EVP

- seit 2017 bei KHD
- Studium der Ingenieurwissenschaften an der Northwestern Polytechnical University in Xi'an / China
- Mehr als 30-jährige Berufserfahrung in diversen Managementpositionen innerhalb des AVIC Konzerns
- Erfahrung in der Geschäftsentwicklung, regionalem Vertrieb und Projektabwicklung

Agenda

Geschäftsentwicklung 2017

Vermögens-, Finanz- und Ertragslage 2017

Erste Monate (Jan. – April) des Geschäftsjahres 2018

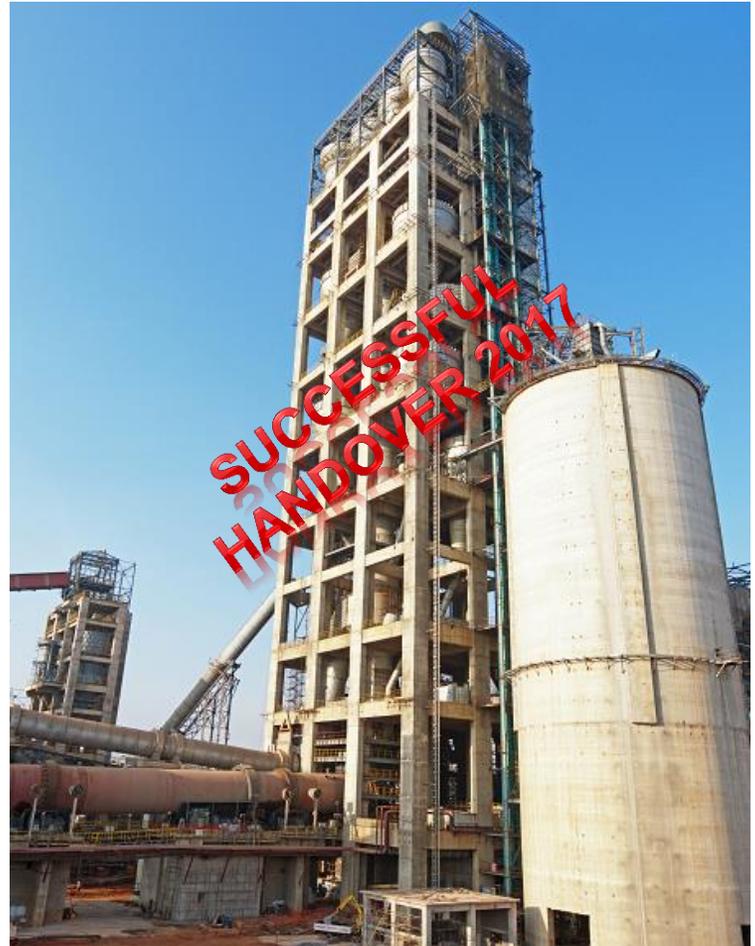
Ausblick und Strategie

Fragen

ACC Limited Jamul Plant, **Jamul,** **Chhattisgarh, India**

This new 9,000 tpd plant marked KHD's first full-line project with ACC Limited, a major player in the Indian market.

KHD supplied its energy-efficient COMFLEX® technology for the raw material grinding plant, as well as core equipment for pyroprocessing and clinker grinding.



LafargeHolcim Ravena Plant

Ravena, NY, USA

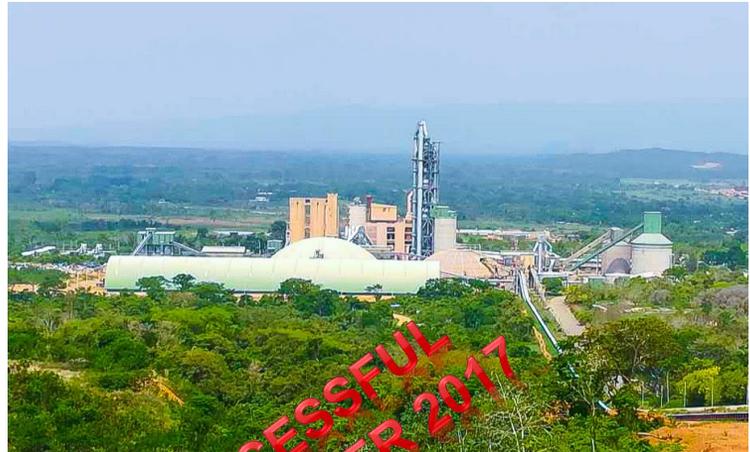
- ▶ 5,000 tpd Kiln Line
- ▶ KHD Preheater PR 9067/5 (5-Stage) with Low NOx PYROCLON® Calciner, PYROTOP® Mixing Chamber, PYROLOOP Tertiary Air Mixing system
- ▶ 3 Station Kiln 5.0 m dia. X 75 m long
- ▶ KHD PYROFLOOR Cooler PFC² 741 AW
- ▶ KHD PYROJET Kiln Burner
- ▶ PYROBOX Calciner Burner
- ▶ KHD Process Fans
- ▶ Structural Steel Supply
- ▶ Supply of all auxiliary equipment



Cemento Andino, S.A. Plant

Trujillo, Venezuela

- ▶ 3,500 tpd Kiln Line
- ▶ KHD Preheater PR 8254/5 (5-Stage) with LowNOx PYROCLON® Calciner, PYROTOP® Mixing Chamber, PYROLOOP Tertiary Air Mixing system
- ▶ 3 Station Kiln 4.4 m dia. X 64 m long
- ▶ KHD PYROFLOOR Cooler PFC² 635 AW
- ▶ KHD PYROCRUSHER PRC 360-3-ES



LafrageHolcim Exshaw Plant

Exshaw, Alberta, Canada

- › 4,200 tpd Kiln Line
- › KHD Preheater PR 9067/5 (5-Stage) with LowNOx PYROCLON® Calciner, PYROTOP® Mixing Chamber and PYROLOOP Tertiary Air Mixing system
- › 3 Station Kiln 5.0 m dia. X 54 m long
- › KHD PYROFLOOR PFC²
- › KHD PYROJET Kiln Burner and PYROBOX Calciner Burner
- › KHD Process Fans
- › Structural Steel Supply
- › Supply of all auxiliary equipment



SHAH CEMENT

Bangladesh

Grinding Upgrade

- KHD SUPPLY INCLUDES:
 - Roller Press (RPZM-16 (170/180))
 - SKS Separator, V-Separator,
 - Auxiliary Equipments
- HIGHLIGHTS:
 - Entry project in Bangladesh
 - Upgrade of Ball Mill Circuit with Roller Press in Semi finished mode
 - Guaranteed output with lowest power consumption
 - KHD's one of the best operating reference for PCC grinding



UTCL PATLIPUTRA

Patliputra, Bihar, India

Slag Grinding Circuit

- KHD SUPPLY INCLUDES:
 - Roller Press Stud Surface (RPZ 7 (170/90))
 - SKS Separator, V-Separator,
 - Auxiliary Equipments
- HIGHLIGHTS:
 - PG Test completed within 6 months after Commissioning
 - Better output with lower power consumption than guaranteed figures
 - KHD's one of the best operating reference for slag grinding
 - First Slag Grinding Circuit with Ultratech group



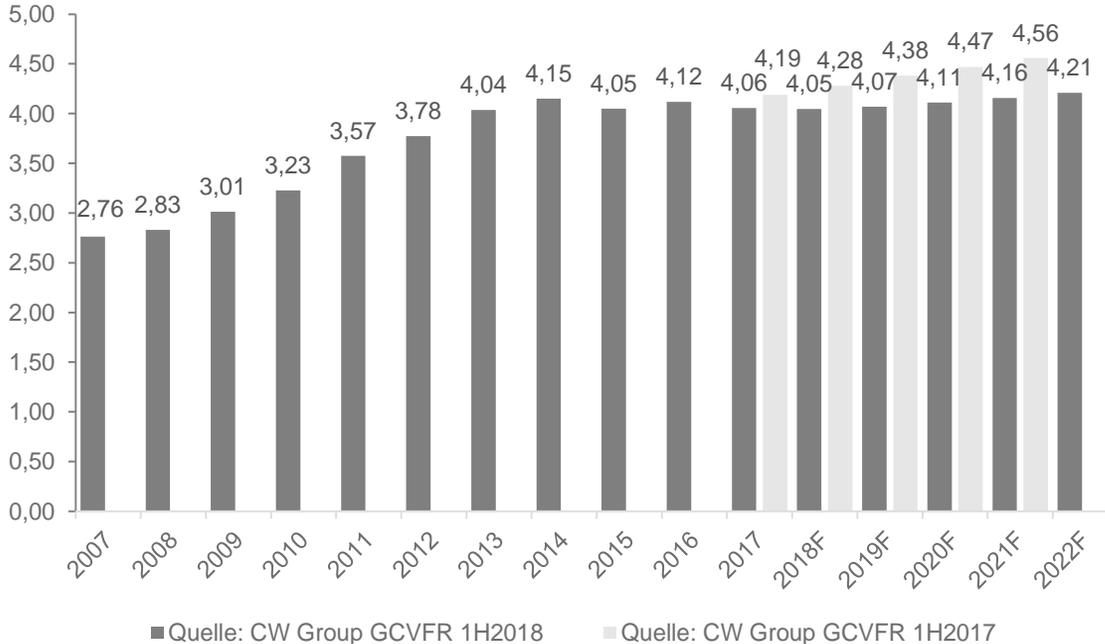
GHORAH CEMENT LTD, DANG, NEPAL

102 TPH OPC Grinding

- KHD SUPPLY INCLUDES:
 - Roller Press - RPZ 7 – 170/90,
 - SKS Separator, V-Separator,
 - Auxiliary Equipments
- HIGHLIGHTS:
 - Fast track project, commissioned within 15 months from contract signing date



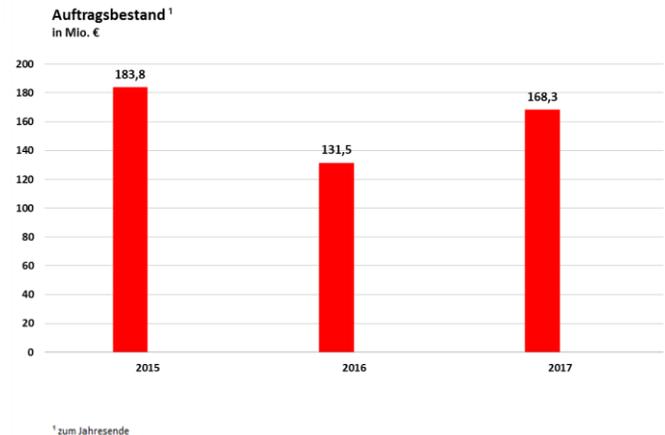
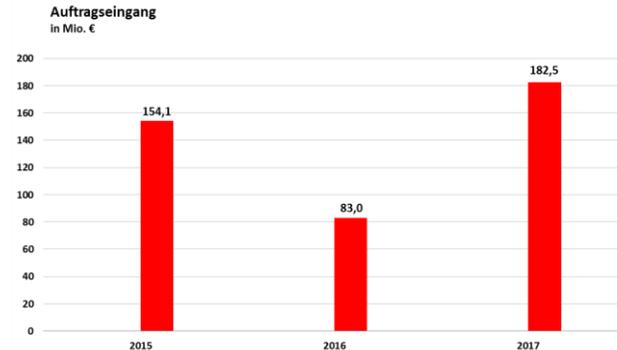
Globaler Zementkonsum (in Mrd. Tonnen)



- Schwaches Jahr 2017 mit weltweitem Rückgang des Zementkonsums.
- Seitwärtsbewegung des Gesamtmarktes, allerdings weiterhin Wachstum in ausgewählten Einzelmärkten.
- Bedarf an getrennten Mahlanlagen wird insbesondere in den USA und der Subsahara Region weiter steigen.
- Weiterhin Chancen für Modernisierungs- und Upgrade-Projekte im Markt.

Auftragseingang

- Summe des Auftragseingangs war mit € 182,5 Mio. deutlich höher als im Vorjahr (€ 83,0 Mio.).
- Nach zwei Geschäftsjahren mit rückläufigen Auftragseingängen konnte damit im Geschäftsjahr 2017 eine wichtige Trendwende erreicht werden.
- Bereich Capex erzielte einen Auftragseingang von € 140,7 Mio. deutlich über dem Vorjahreswert von € 46,4 Mio. Bereich Plant Services steuerte mit € 41,8 Mio. (Vorjahr: € 36,6 Mio.) einen Beitrag von 22,9 % zum Auftragseingang bei.
- Mit einem Auftragsbestand zum 31. Dezember 2017 in Höhe von € 168,3 Mio. (Vorjahr: € 131,5 Mio.) konnte im vierten Quartal 2017 wieder die weitgehende Auslastung der Kapazitäten gewährleistet werden.



Agenda

Geschäftsentwicklung 2017

Vermögens-, Finanz- und Ertragslage 2017

Erste Monate (Jan. – April) des Geschäftsjahres 2018

Ausblick und Strategie

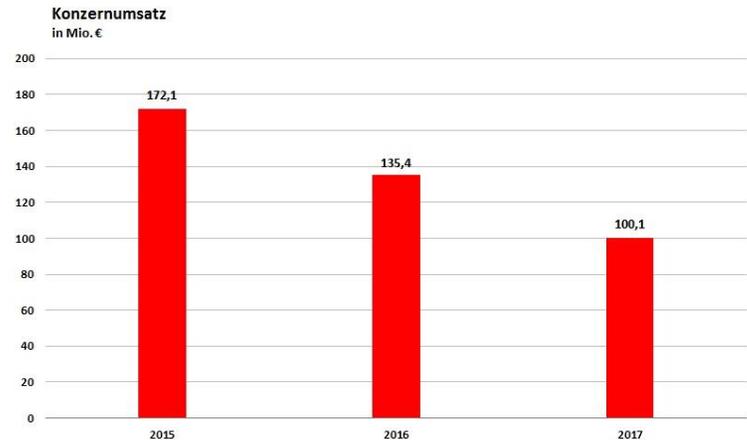
Fragen

Kennzahlen im Überblick

in € Mio.	2017	2016	Differenz
Auftragseingang	182,5	83,0	99,5
Umsatz	100,1	135,4	-35,3
Bereinigtes Bruttoergebnis vom Umsatz	12,4	7,6	4,8
<i>Breinigtes Bruttoergebnis vom Umsatz (in %)</i>	<i>12,4</i>	<i>5,6</i>	<i>6,8</i>
Bereinigtes EBIT	-19,5	-27,3	7,8
<i>Bereinigte EBIT-Marge (in %)</i>	<i>-19,5</i>	<i>-20,2</i>	<i>0,7</i>
EBT	-16,9	-25,1	8,2
Konzernjahresfehlbetrag	-19,4	-29,2	9,8
Ergebnis je Aktie (in €)	-0,39	-0,59	0,2
Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit	5,3	-39,4	44,7
Cashflow aus Investitionstätigkeit	3,7	4,9	-1,2
Cashflow aus Finanzierungstätigkeit	-0,5	-0,5	0,0

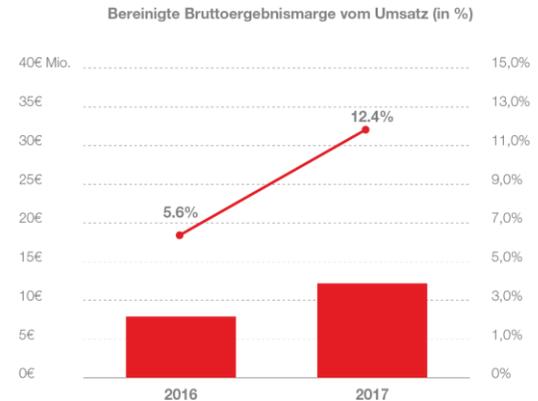
Umsatz

- Niedriger Auftragsbestand zu Beginn des Geschäftsjahrs 2017 führte zu einem Umsatz von € 100,1 Mio. - ein Rückgang von 26,1 % im Vergleich zum Vorjahr (€ 135,4 Mio.).
- Der Umsatz im Segment Capex von € 62,2 Mio. lag deutlich unterhalb des Umsatzes aus dem Vorjahr (€ 96,2 Mio.).
- Die Umsatzerlöse im Segment Plant Services sanken auf € 37,9 Mio. (Vorjahr: € 39,3 Mio.).



Ertragslage

- Das bereinigte Bruttoergebnis* vom Umsatz stieg von € 7,6 Mio. in 2016 auf € 12,4 Mio. im Jahr 2017 trotz des absolut gesunkenen Umsatzes an. Im Vorjahr war das bereinigte Bruttoergebnis durch hohe Mehrkosten aufgrund von Schwierigkeiten bei der Abwicklung einiger Großprojekte belastet.
- Niedriger Auftragsbestand in der ersten Hälfte des Geschäftsjahrs 2017 führte unterjährig zur Unterauslastung der Kapazitäten. Die Leerkosten beliefen sich auf € 4,9 Mio. (Vorjahr: € 5,9 Mio.).
- Unbefriedigendes bereinigtes EBIT* von € -19,5 Mio. (€ -27,3 Mio. im GJ 2016) / bereinigte EBIT-Marge in Höhe von -19,5 % (Vorjahr: -20,2 %).
- EBT € -16,9 Mio. (€ -25,1 Mio. im GJ 2016).



* Bereinigungen (nur Segment Capex)

1. Herstellungskosten:
GJ 2017: € 4,9 Mio. Leerkosten;
GJ 2016: € 5,9 Mio. Leerkosten,
2. Sonstige betriebliche Aufwendungen
GJ 2017: € 1,2 Mio. Kosten aus
Personalanpassungsmaßnahmen

Ertragslage – Vertriebs- und Verwaltungskosten

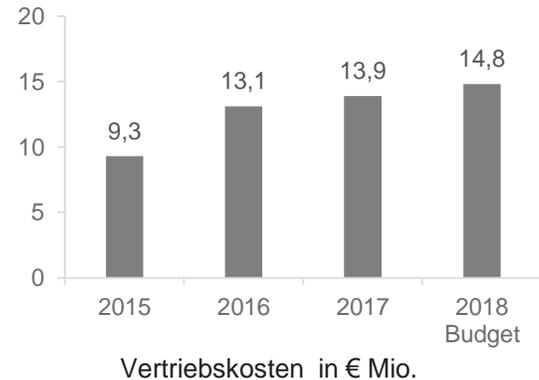
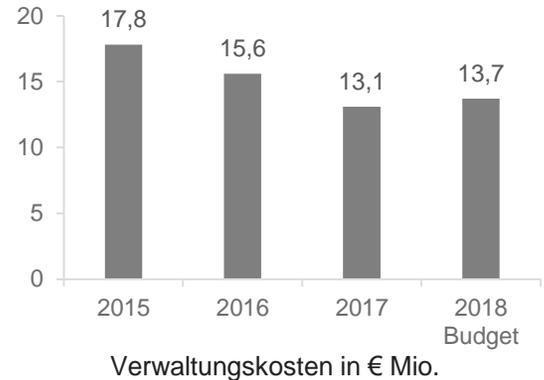
▪ Verwaltungskosten

Kontinuierliche Maßnahmen zur Kostenreduzierung führten im Mehrjahresvergleich zu einem deutlichen Rückgang der Verwaltungskosten.

▪ Vertriebskosten

KHD investiert aktiv in die Marktbearbeitung und die Intensivierung der Kundenbeziehung.

Die Vertriebskosten enthalten auch Kosten der Angebotsbearbeitung sowie Kosten für Kundenevents und Messeauftritte.



Ertragslage der Segmente

Segment Capex

- Umsatzerlöse in Höhe von € 62,2 Mio. lagen deutlich unter denen des Vorjahres (€ 96,2 Mio.).
- Bereinigtes Bruttoergebnis von € 2,8 Mio. (€ -3,0 Mio. im GJ 2016); bereinigte Bruttoergebnismarge von 4,5 % (-3,1 % im GJ 2016).
- Bereinigtes EBIT belief sich auf € -22,8 Mio. (Vorjahr: € -31,0 Mio.).

Segment Plant Services

- Umsatz von € 37,9 Mio. sank im Vergleich zum Vorjahr (€ 39,3 Mio.).
- Zufriedenstellendes Bruttoergebnis in Höhe von € 9,6 Mio. (€ 10,6 Mio. im GJ 2016); Bruttoergebnismarge von 25,4 % leicht unter dem Vorjahreswert.
- Deutlich positives EBIT von € 3,3 Mio. (Vorjahr: € 3,7 Mio.).

Finanzielle Lage

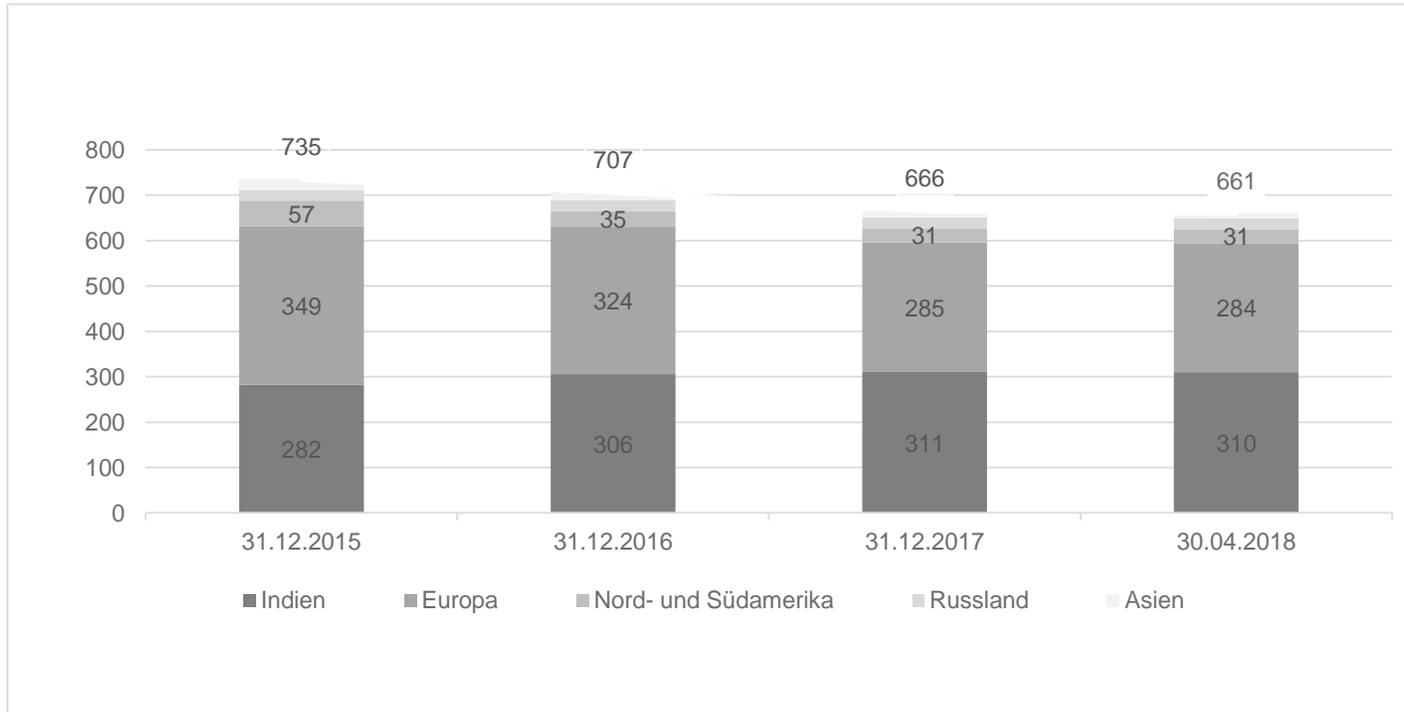
- Vermögenswerte insgesamt € 282,6 Mio. (€ 330,1 Mio. im GJ 2016), davon:
 - Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente € 84,1 Mio. (Vorjahr: € 78,1 Mio.)
 - Darlehen an AVIC € 100 Mio. (Vorjahr: € 100 Mio.).



- KHD mit robuster Liquidität sowie Eigenkapital von € 149,8 Mio. (Eigenkapitalquote 53,0 %).
- Verbesserungen beim Net Working Capital (€ -9,0 Mio. vs. € 13,4 Mio. Ende 2016).

Mitarbeiter

- 666 Mitarbeiter Ende 2017 (Ende 2016: 707 Mitarbeiter).



Kennzahlen im Überblick

in € Mio.	31.12.2017	31.12.2016	Differenz
Eigenkapital	149,8	172,2	-22,4
<i>Eigenkapitalquote (in %)</i>	53,0	52,2	0,8
Liquide Mittel und Intercompany Darlehen *	184,1	178,1	6,0
Net Working Capital **	-9,0	13,4	-22,4
Auftragsbestand	168,3	131,5	36,8
Mitarbeiter	666	707	-41

* Intercompany Darlehen € 100 Mio., davon € 50 Mio. mit der Möglichkeit einer Fälligestellung innerhalb von 30 Tagen.

** Differenz aus Umlaufvermögen (abzüglich liquider Mittel sowie kurzfristig fälliger Darlehen) und kurzfristigen Verbindlichkeiten.

Agenda

Geschäftsentwicklung 2017

Vermögens-, Finanz- und Ertragslage 2017

Erste Monate (Jan. bis April) des Geschäftsjahres 2018

Ausblick und Strategie

Fragen

Kennzahlen Jan. bis April 2018

in € Mio.	30.04.2018	30.04.2017	Differenz
Auftragseingang	75,4	66,5	8,9
Umsatz	37,7	32,3	5,4
Bereinigtes Bruttoergebnis vom Umsatz *	5,0	6,0	-1,0
<i>Bereinigte Bruttoergebnismarge (in %)</i>	13,3	18,6	-5,3
Bereinigtes EBIT *	-4,4	-5,1	0,7
<i>Bereinigte EBIT Marge (in %)</i>	-11,7	-15,8	4,1
EBT	-3,0	-5,2	2,2
Periodenergebnis	-3,8	-6,2	2,4
Ergebnis je Aktie (in €)	-0,08	-0,12	0,04

* Bereinigungen:

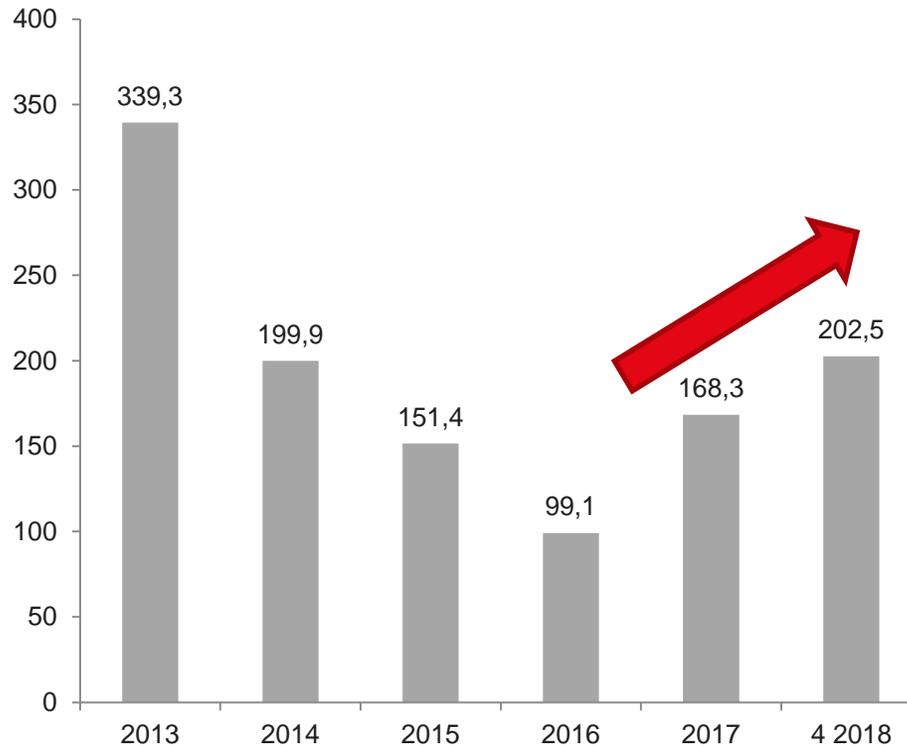
2018: € 0,8 Mio. Leerkosten, 2017: € 1,8 Mio. Leerkosten, € 1,3 Mio. Personalanpassung

Kennzahlen Jan. bis April 2018

in € Mio.	30.04.2018	30.04.2017	Differenz
Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit	-1,3	-3,8	2,5
Cashflow aus Investitionstätigkeit	0,6	1,7	-1,1
Cashflow aus Finanzierungstätigkeit	-0,2	-0,1	-0,1

in € Mio.	30.04.2018	31.12.2017	Differenz
Eigenkapital	144,2	149,8	-5,6
<i>Eigenkapitalquote (in %)</i>	<i>50,7</i>	<i>53,0</i>	<i>-2,3</i>
Liquide Mittel	82,1	84,1	-2,0
Intercompany Darlehen	100,0	100,0	0,0
Net Working Capital	-13,8	-9,0	-4,8
Auftragsbestand	202,5	168,3	34,2
Mitarbeiter	661	666	-5

Entwicklung des Auftragsbestandes in € Mio.



* Auftragsbestände wurden rückwirkend um Projektstornierungen bzw. -sistierungen korrigiert.

Agenda

Geschäftsentwicklung 2017

Vermögens-, Finanz- und Ertragslage 2017

Erste Monate (Jan. – April) des Geschäftsjahres 2018

Ausblick und Strategie

Fragen

Ausblick – Märkte 2018

- Der Internationale Währungsfonds erwartet eine Wachstumsrate der Weltwirtschaft von 3,7 % im Jahr 2018 (3,6 % in 2017).
- Weltweite mittelfristige Zunahme des Zementverbrauchs (ohne China) fußt auf Erwartung eines sich fortsetzenden Aufschwungs in den USA, einer breiten Erholung in Europa und einer verbesserten Nachfrage in Entwicklungs- und Schwellenländern.
- Für 2018 wird mit einem Anstieg der Zementproduktion von 2,6 % (Vorjahr: -0,1 %) gerechnet.
- Durch Fortbestand der globalen Unsicherheiten sowie anhaltende Fusionen und Akquisitionen kam es bei den Zementproduzenten zu Investitionskürzungen. Zukünftig wird jedoch bei einzelnen Herstellern wieder eine leicht steigende Investitionstätigkeit erwartet.
- Demographische Trends sowie der Bedarf zum Ausbau der Infrastruktur lassen einen wachsenden Zementkonsum insbesondere in Afrika, Indien und Südostasien erwarten.
- Vorgehen der US-Regierung in Bezug auf Russland und den Iran ist nicht förderlich für die Geschäftsentwicklung der KHD.

Geschäftsstrategie KHD (1)

Strategie / Ziele	Maßnahmen
Technologieführerschaft	<ul style="list-style-type: none">• Fortlaufende Produktentwicklung durch Investitionen in F&E
Qualitätsführerschaft durch Abwicklungsexzellenz	<ul style="list-style-type: none">• Globales Engineering zur optimalen Nutzung der Kapazitäten mit Fokus auf dem indischen Standort• Optimierung der Auftragsbearbeitung
Marktanteilsgewinne durch Vertriebsinitiativen	<ul style="list-style-type: none">• Intensivierung der Kundenbetreuung (bspw. Eröffnung eines Vertriebsbüros in Ostafrika)• Personalaufbau in Vertriebsfunktionen mit Schwerpunkt auf Afrika sowie Südostasien

Geschäftsstrategie KHD (2)

Strategie / Ziel	Maßnahmen
Generierung von zusätzlichem Geschäftsvolumen in den Bereichen Plant Services und Capex durch Serviceinitiativen	<ul style="list-style-type: none">• Stärkung der Beratungsfunktion für unsere Kunden (Plant Audits)• Entwicklung von Servicekonzepten• Deutliche Ausweitung des kundenorientierten Servicepersonals
Profitabilitätssteigerung durch Kostensenkungsmaßnahmen	<ul style="list-style-type: none">• Reduzierung der Strukturkosten durch Personalabbau in USA und Deutschland in 2017 abgeschlossen• Auftragskostensenkung:<ul style="list-style-type: none">- Stärkung der Global Supply Chain insbesondere durch intensive Nutzung des chinesischen und indischen Beschaffungsmarktes

Stärkung Vertrieb



- Unsere Initiativen zur Stärkung des Vertriebs umfassen wichtige Bausteine:
 - Intensivierung der Kundenbetreuung
 - Ausbau von lokalen Vertriebsrepräsentanzen u.a. durch neues Vertriebsbüro in Ostafrika
 - Stärkung des weltweiten Vertreternetzwerkes
 - Steigerung der Angebotsaktivitäten
 - Regelmäßige Ausrichtung regionaler Technology Summits (u.a. in Bangladesch in 2017)

Vertriebskosten in Mio. €	
2015	9,3
2016	13,1
2017	13,9
2018 Budget	14,8

Fertigung in Indien

- Ausbau der Fertigungskapazitäten in Indien durch Werkstattneubau in Faridabad; Gesamtfläche des Grundstücks von ca. 16.000 m².
- Am neuen Standort werden ca. 70 Mitarbeiter mit der Produktion von Kernprodukten der KHD beschäftigt sein (u.a. Rollenpressen).
- KHD erreicht durch den Werkstattneubau mehr als eine Verdopplung der eigenen Fertigungskapazitäten und kann hohe Qualitätsstandards sichern.



Weiterentwicklung der Produkte und Services

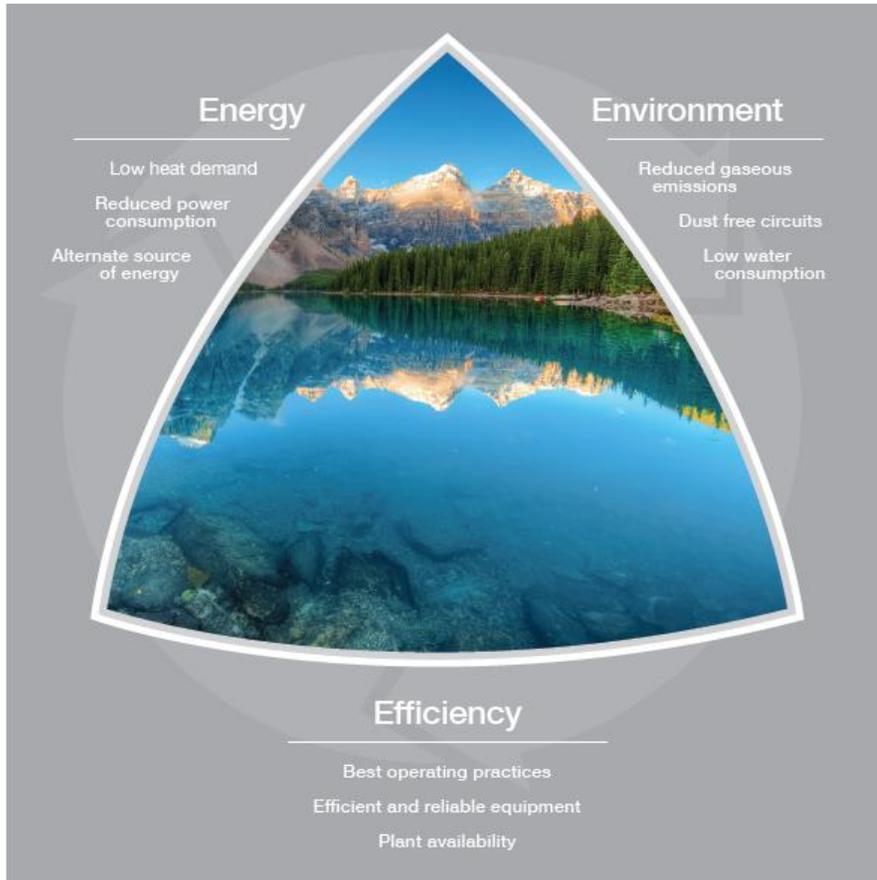
Produkte

- Stärkung des KHD Produktportfolios durch anwendungsbezogene Produktentwicklung mit besonderem Fokus auf Rollenpressen, Kugelmühlen und umweltfreundlicher Lösungen.
- Einbindung des KHD Know-Hows in Gesamtlösungen: Modernisierung und Erweiterung von Ofenlinien und Mahlanlagen auf EP- und EPC-Basis (u.a. laufende Projekte in Österreich und Argentinien).

Services

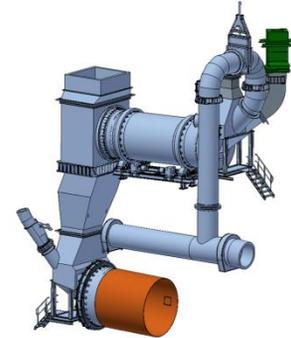
- Ausweitung des Service-Geschäftes (Ersatzteile, Inspektionen, Wartungen, Trainings, Anlagenoptimierungen) durch verstärkte Kundenbesuche und Entwicklung kundenindividueller Lösungen.
- Aufbau des Baustellenpersonals durch Neueinstellungen in 2018.

F & E bei KHD – basierend auf Energie, Umwelt und Effizienz



PYROROTOR® Technology

(erster Auftrag in Österreich)



- ✓ Drehrohrreaktor zur thermischen Behandlung von Brennstoffen aus Abfall.
- ✓ Geeignet für grobstückige Brennstoffe.
- ✓ Dadurch Einsparung von Brennstoff-
Aufbereitungskosten.
- ✓ Mechanischer Transport der Brennstoffe im
Reaktor mit Verweilzeiten im Bereich von Minuten.
- ✓ Bedingt durch die hohe Verweilzeit sowie
Temperatur geeignet für fast alle alternativen
Brennstoffe in geringer Aufbereitungstiefe.
- ✓ Technologie geeignet für Neuanlagen als auch für
Anlagenumbauten.

Corporate Social Responsibility bei KHD

Erstmalige Veröffentlichung eines konzernweiten Nachhaltigkeitsberichtes für das Geschäftsjahr 2017 (<http://www.khd.com/csr-bericht.html>) neben der regulären finanziellen Berichterstattung.

- ▶ Nachhaltigkeit bei KHD ist eingebettet in den konzernweiten Verhaltenskodex.
- ▶ Nachhaltigkeitsschwerpunkte sind ökologische Aspekte bei der Technologieentwicklung, die Achtung der Arbeitnehmerbelange, die Vermeidung von Korruption sowie das soziale und gesellschaftliche Engagement mit bewusstem Fokus auf unserem indischen Standort.
- ▶ Die KHD Gesellschaft in Indien hat in 2017 umgerechnet T€ 122 u.a. an die Nichtregierungsorganisation „Swecha – We for Change Foundation“ gespendet. Unterstützte Maßnahmen umfassen u.a.:
 - ▶ Durchführung von Workshops, diversen Ausflügen und einer Sommerschule für Kinder und Frauen aus dem Jagdamba-Slum in Neu-Delhi.
 - ▶ Pflanzung von ca. 700 Baumsetzlingen auf dem Gelände staatlicher Schulen in Neu-Delhi.



Zusammenfassung: Fortsetzung der Geschäftsstrategie 2020

- KHD investiert auch in einem schwierigen Marktumfeld durch Personalaufbau in den Funktionen Vertrieb, Produktentwicklung und Baustellenservice in die Unternehmenszukunft.
- KHD senkt die Kosten und erhöht die Produktqualität durch die Stärkung des Standard-Engineerings und den Ausbau eigener Fertigungskapazitäten in Indien.
- KHD investiert in zukunftsweisende Technologien und Vertriebsaktivitäten, ohne die Kostensituation aus dem Blick zu verlieren.
- Mittelfristig sollen sowohl Erträge gesteigert als auch Kosten gesenkt werden, um wieder eine positive Ertragslage zu erreichen.
- Das Geschäftsjahr 2018 wird hierbei, wie das Jahr 2017, ein Übergangsjahr sein. Im Jahr 2019 soll mit einem deutlich ausgeweiteten Geschäftsvolumen der Break-Even-Punkt erreicht werden.

Agenda

Geschäftsentwicklung 2017

Vermögens-, Finanz- und Ertragslage 2017

Erste Monate (Jan. – April) des Geschäftsjahres 2018

Ausblick und Strategie

Fragen

Fragen



Haftungsausschluss für zukunftsgerichtete Aussagen

Dieses Dokument enthält Aussagen, bei denen es sich um "zukunftsgerichtete Aussagen" handelt oder die als solche erachtet werden können. Zukunftsgerichtete Aussagen basieren nicht auf historischen Fakten, sondern repräsentieren aktuelle Erwartungen und Prognosen über künftige Ereignisse und unterliegen daher Risiken und Ungewissheiten. Die tatsächlichen Ergebnisse können deshalb erheblich von den Resultaten abweichen, die in Form solcher ausdrücklichen oder stillschweigenden zukunftsgerichteten Aussagen prognostiziert werden. Zukunftsgerichtete Aussagen lassen sich oft, aber nicht immer, durch die Verwendung von Wörtern oder Begriffen wie "planen", "erwarten" oder "nicht erwarten", "wird erwartet", "geplant", "schätzen", "prognostizieren", "beabsichtigen", "antizipieren" oder "nicht antizipieren" oder "der Meinung sein" oder Varianten solcher Wörter oder Phrasen oder an Aussagen erkennen, dass bestimmte Maßnahmen, Ereignisse oder Ergebnisse ergriffen werden oder sich ereignen oder erreicht werden „könnten“, „sollten“, „dürften“ oder „werden“. Sämtliche Aussagen sind mit dem Vorbehalt der Risiken und Ungewissheiten versehen, die Zukunftserwartungen inhärent sind. Solche zukunftsgerichteten Aussagen beinhalten bekannte und unbekannte Risiken, Ungewissheiten und weitere Faktoren, die dazu führen können, dass künftige Ergebnisse, Entwicklungen oder Leistungen des Unternehmens erheblich von in den zukunftsgerichteten Aussagen ausdrücklich oder stillschweigend enthaltenen künftigen Ergebnissen, Leistungen oder Entwicklungen abweichen. Zu den wichtigsten Faktoren, die erhebliche Abweichungen der Ergebnisse, Leistungen oder Entwicklungen des Unternehmens von den Erwartungen des Unternehmens verursachen können, zählen unter anderem grundsätzliche geschäftliche und wirtschaftliche Verhältnisse weltweit, Schwankungen bei Rohstoffpreisen, Industrietrends, Wettbewerb, Änderungen in staatlichen und sonstigen Vorschriften, etwa in Bezug auf Umwelt, Gesundheit, Sicherheit oder Steuern, Arbeitsbeziehungen und Arbeitsniederlegungen, Veränderungen in der politischen und wirtschaftlichen Stabilität, die Nichterfüllung bestimmter Bedingungen des Angebots und/oder das Scheitern der (rechtzeitigen) Einholung von erforderlichen Genehmigungen oder Freigaben von Aufsichtsbehörden oder anderen zuständigen Stellen, die Unfähigkeit, die Geschäftsbetriebe und Programme von übernommenen Betrieben und/oder Gesellschaften erfolgreich in die des Unternehmens einzugliedern, unerwartete Kosten und/oder Verzögerungen bei der Integration übernommener Betriebe, Geschäftsunterbrechungen aufgrund von Umstrukturierungsmaßnahmen sowie Zins- und Währungsschwankungen. Solche zukunftsgerichteten Aussagen sind deshalb vor dem Hintergrund solcher Faktoren auszulegen. Außer rechtlich und behördlich geregelten Pflichten unterliegt das Unternehmen keinen sonstigen Pflichten, zukunftsgerichtete Aussagen zu aktualisieren oder zu überarbeiten, und zwar weder aufgrund neuer Informationen noch aufgrund künftiger Ereignisse oder aus anderen Gründen, und lehnt solche Intentionen oder Pflichten ausdrücklich ab. Weitere Informationen zu diesen und anderen Annahmen, Risiken und Ungewissheiten sind in unserem Geschäftsbericht für das am 31. Dezember 2017 endende Geschäftsjahr zu finden.